

Accountmanager Europa

Over Toi-Toys

Al 35 jaar zijn wij dé grootste speelgoedimporteur van betaalbaar speelgoed in Europa. Met een breed assortiment, sterk gericht op de laatste trends, zijn wij de specialist voor retailers, e-tailers en groothandels. Uit onze magazijnen leveren wij 2.400 verschillende producten aan meer dan 50 landen. Als familiebedrijf investeren wij in duurzame relaties, waarbij betrokkenheid en betrouwbaarheid de uitgangspunten zijn. Wij ondersteunen wereldwijd projecten die zich inzetten om het welzijn en speelplezier van kinderen te verbeteren en streven naar een duurzamere wereld.

Momenteel zijn wij op zoek naar een Accountmanager Europa voor ons kantoor in Eindhoven.

Jouw verantwoordelijkheden

Als Accountmanager Europa ben je verantwoordelijk voor een aantal grote retail ketens binnen Europa, variërend van speelgoedspécialzaken, non-food discounters, supermarkten etc.

Vanuit ons hoofdkantoor met showroom in Eindhoven houd jij je met name bezig met het vinden van nieuwe klanten. Daarnaast ligt je focus op het uitbreiden van de verkopen aan bestaande klanten. Je fungeert hierbij als het eerste aanspreekpunt voor deze klanten binnen Toi-Toys. In deze uitdagende rol zul je constant op zoek gaan naar nieuwe kansen in de markt en ben je regelmatig op pad om klanten of prospects te bezoeken.

Als Accountmanager Europa werk je in een salesteam met 10 collega's, die ieder in hun eigen geografische gebied actief zijn. In deze rol rapporteer je aan de Sales Manager.

Werkzaamheden

- Het uitbouwen van de business bij bestaande en nieuwe klanten in Europa;
- Op basis van het accountplan ga jij de aan jou toegewezen landen specifiek bewerken. Hierbij word je gekoppeld aan een interne Accountcoördinator van ons Sales Support team, die jou volledig ondersteund;
- Bezoeken van en deelnemen aan internationale beurzen;
- Analyseren van de ontwikkelingen in de markt en signaleren van belangrijke trends;
- 30 tot 40% van je werktijd ben jij in Europa op reis op zoek naar nieuwe klanten en het bezoeken van bestaande klanten.

Jouw profiel

Dynamisch, gedreven, vlot en energiek. Dat zijn de kenmerken van de nieuwe collega die we zoeken! Ben jij iemand die houdt van een uitdaging en niet bang is om de wereld te verkennen? Laat het ons dan weten, want wij zijn op zoek naar jou! De branche waarin wij ons bevinden is een snelle en dynamische markt. De speelgoedindustrie is altijd in beweging en vandaar dat het belangrijk is dat jij proactief de laatste trendartikelen kunt adviseren aan je klantportfolio.

Wij vragen:

- HBO werk- en denkniveau;
- Minimaal vijf jaar ervaring in een verkoop- of inkoop gerelateerde functie bij een retailer of internationale groothandel (bij voorkeur non-food retail);
- Ervaring in het werken met verschillende grote Europese retailers;
- Je bent analytisch sterk en kan omgaan met data-management systemen, zoals Power BI;
- Ervaring in het werken met CRM en ERP systemen, uiteraard heb je kennis van Microsoft Office pakketten;
- Je spreekt vloeiend Nederlands en Engels, een extra taal zoals Spaans of Frans is een mooie pré. Uiteraard zijn overige talen altijd van meerwaarde;
- Positieve mindset ten opzichte van het reizen door Europa;
- Plezier hebben in je werk.

Wat je van ons krijgt

Wij zijn een dynamisch familiebedrijf met zo'n zestig professionele en betrokken medewerkers die allemaal hetzelfde doel nastreven. Er heerst een open en informele werksfeer. We vinden het belangrijk dat iedereen zich bij ons thuis voelt, daarom ontvang je als nieuwe collega een warm welkom en vertellen we je graag alles over de historie van de familie en onze organisatie. Daarnaast bieden wij:

- Een contract voor 40 uur met voldoende vrije dagen (25 vakantiedagen op basis van een 40-urige werkweek);
- Een aantrekkelijk marktconform salaris tussen €55.000,- en €75.000,- afhankelijk van je werkervaring en opleiding;
- Bovenop je basissalaris kun je, bij het behalen van vooraf afgesproken KPI's, een uitdagende provisie behalen.
- Een lease auto die je ook privé mag rijden;
- Laptop, iPad, telefoon en creditcard;
- Personeelskorting op onze producten;
- Kansen om jezelf te ontwikkelen en mogelijkheden tot het volgen van opleidingen en cursussen die aansluiten bij jouw functie;
- De mogelijkheid om gebruik te maken van onze sportschool op kantoor mét personal trainer en een gratis sportabonnement bij Sportivalife in Valkenswaard;
- De mogelijkheid om gebruik te maken van persoonlijke coaching door Geluksjager;
- Iedere dag vers fruit in de kantine en elke vrijdag een gratis lunch met belegde broodjes, salades of friet met een snack;
- In de pauze: tafelvoetbal, pingpong, massagestoel of gewoon samen met collega's lunchen;
- En uiteraard organiseren wij leuke extra's zoals teamuitjes, personeelsfeesten en een jaarlijkse BBQ om je collega's ook op een andere manier te treffen.

Join the family!

Ben jij de Accountmanager Europa die hier net zo enthousiast van wordt als wij en kun jij je vinden in onze slogan "Fun toys. Serious business"? Dan zit je bij ons goed! Reageer door je CV en motivatie te sturen naar hr@toi-toys.com. Heb je nog vragen? Neem dan contact op via telefoonnummer 040-254 36 10.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.